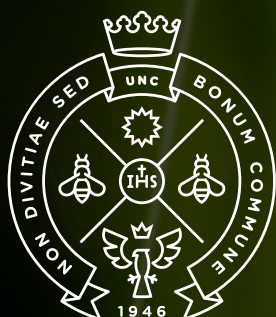


**Programa de contenidos**

# **SISTEMA INFORMÁTICO PARA LA GESTIÓN DE AGRONEGOCIOS**



**FACULTAD  
DE CIENCIAS  
ECONÓMICAS**



**SE**  
Secretaría de  
Extensión



**UNC**

Universidad  
Nacional  
de Córdoba

# SOBRE EL CURSO

## OBJETIVOS GENERALES

Que quien participe pueda:

- **Adquirir los conocimientos y bases para el control administrativo financiero de una empresa agropecuaria.**
- **Desarrollar la habilidad de analizar información en formatos contables y financieros, y pueda establecer un análisis integral entre los cuadros de resultados, márgenes, costos, presupuestos y otros datos de las explotaciones agrícolas.**
- **Aprender el uso de una herramienta de administración informática, de carácter gratuito, para el ordenamiento de sus cuentas de gestión y planificación.**
- **Analizar el negocio agropecuario, no por una apreciación personal, sino por datos concretos que sean generados en formatos estandarizados y que los convierta en una herramienta válida de comparación y corrección de actividades.**

## MODALIDAD VIRTUAL

Los encuentros se realizarán en vivo a través de una plataforma de videoconferencias (Zoom, Meet) y quedarán grabadas y disponibles dentro del Aula Virtual.

## DURACIÓN

El curso tendrá una duración de **24** hs totales, divididas en **6 clases semanales**.

## CERTIFICACIÓN FCE UNC

Se otorgarán certificados oficiales de aprobación si quien participa aprueba el trabajo final integrador propuesto por el equipo docente.

## CURSADO

Acceso al Aula Virtual las 24hs del día

Videoclases en vivo

Lecturas seleccionadas

Ejercicios y prácticas

Foros de intercambio



# EQUIPO DOCENTE



## GUILLERMO LERDA

- Posgrado en Gestión Financiera y Administración de Agronegocios
- Sénior en Dirección Económica Financiera de la PyMES
- Ingeniero electrónico - UTN Córdoba
- Experto PYME certificado por la Secretaría de Emprendedores y PYMES del Ministerio de Producción y Trabajo de la Nación.
- Docente en UNC, UTN y UCC.
- Capacitador de empresas: Coca cola Argentina, WINNEMAN S.A, Dulcor, entre otras.





# MÓDULOS

## Módulo 1: Implementación del Sistema, conceptos e instalación

- Presentación de la capacitación y sus Objetivos
- Sistema Informático. Instalación y utilización de sistemas de distribución y licencia Gratuita. Características dentro de la empresa agropecuaria.
- Conceptos sobre el registro de actividades económicas en la actividad agropecuaria. Eficacia y eficiencia en el manejo de registro de información. Opciones operativas de datos.

## Módulo 2: Conceptos, Configuración y Estructura Operativa

- Conceptos sobre agro gestión económica y financiera. Conceptos para la Implementación del sistema de gestión.
- Tipos de Análisis económicos y financieros Instalación del sistema. Configuración inicial. Creación de los usuarios y definición de las empresas agropecuarias a controlar. La configuración de datos.
- Opciones de localización de la información. Configuración de las empresas agropecuarias.
- Definiciones Operativas y Armado de la estructura de Producción.
- Definición de Libros de registros. Periodos fiscales y operativos. Cuentas de Enlace. Opciones operativas del sistema. Procesos Enlazados. Gestión Documental. Monedas de referencia y tasas de Cambio.
- Definición de la estructura de actividades y Cuentas de control. Diseño y armado de un plan de cuentas. Definición de grupos dentro del sistema. Estructura estandarizada y carga del PGC.

## Módulo 3: Gestión de compras

- Conceptos para la utilización del control contable en la gestión de producción agropecuaria. Fases y etapas para la organización de la información.
- Registración de movimientos. Carga de facturas de compras, gastos, ingresos de compromisos acreedores o deudas. Relación con los centros de costos, campañas o lotes. Compras de insumos. Manejo de previsiones financieras.
- Manejo de registros en el sistema. Modificación y anulación y copia de movimientos. Carga estandarizada de movimientos mensuales. Manejo de Listados de cuentas y movimientos. Consultas para los libros diarios de carga. Cuentas por mayor -IVA-.

## Módulo 4: Gestión de ventas

- Ventas: Registración de Movimientos de ventas para operaciones de agricultura, ganadería, tambos y contratistas rurales. Relación con los centros de costos, campañas o lotes.
- Presentación de un caso real, con ciclo completo de venta y liquidación posterior de cereales.

## Módulo 5: Gestión de Tesorería

- Gestión de Cobros y Pagos. Elementos de Cobros y pagos. Automatización de vencimientos y efectos a cobrar / pagar. Obtención de reportes de previsión financiera (Cobros y Pagos). Reportes de Planing de tesorería para la agro gestión.

## Módulo 6: Gestión de costos con el sistema

- Principios generales de análisis. Como establecer un sistema de control de costos general y uno por sector/lote o campaña.
- Control de cuentas. Imputación de gastos de comercialización, financieros e impositivos. Determinación de los costos directos.

## Módulo 7: Resultados y Auto valorización

- Concepto económico de margen bruto agrícola a través del sistema. Armado y Obtención de los componentes: Armado y obtención de los mismos.
- Determinación del Margen bruto. Obtención por campaña o lotes individuales. Conceptos de amortizaciones, planificación de las mismas.

# SEGUINOS

en nuestras redes



Sec. de Extensión FCE-UNC



Secretaría de Extensión FCE UNC

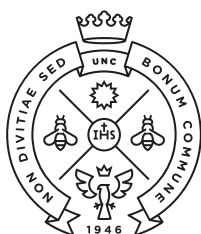


@extensionfceuunc



@ExtensionFCEUNC

*Por consultas e inscripciones podés comunicarte a:*  
***[cursos@eco.uncor.edu](mailto: cursos@eco.uncor.edu)***



FACULTAD  
DE CIENCIAS  
ECONÓMICAS



**SE**  
Secretaría de  
Extensión



Universidad  
Nacional  
de Córdoba