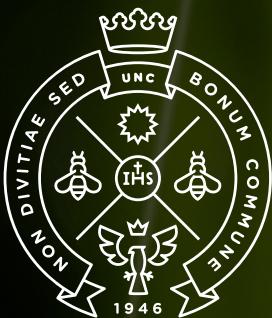


Programa de contenidos

SISTEMA INFORMÁTICO PARA LA GESTIÓN DE AGRONEGOCIOS



FACULTAD
DE CIENCIAS
ECONÓMICAS



SE
Secretaría de
Extensión



UNC

Universidad
Nacional
de Córdoba

SOBRE EL CURSO

OBJETIVOS GENERALES

Que quien participe pueda:

- **Adquirir los conocimientos y bases para el control administrativo financiero de una empresa agropecuaria.**
- **Desarrollar la habilidad de analizar información en formatos contables y financieros, y pueda establecer un análisis integral entre los cuadros de resultados, márgenes, costos, presupuestos y otros datos de las explotaciones agrícolas.**
- **Aprender el uso de una herramienta de administración informática, de carácter gratuito, para el ordenamiento de sus cuentas de gestión y planificación.**
- **Analizar el negocio agropecuario, no por una apreciación personal, sino por datos concretos que sean generados en formatos estandarizados y que los convierta en una herramienta válida de comparación y corrección de actividades.**

MODALIDAD VIRTUAL

Los encuentros se realizarán en vivo a través de una plataforma de videoconferencias (Zoom, Meet) y quedarán grabadas y disponibles dentro del Aula Virtual.

DURACIÓN

El curso tendrá una duración de **24** hs totales, divididas en **6 clases semanales**.

CERTIFICACIÓN FCE UNC

Se otorgarán certificados oficiales de aprobación si quien participa aprueba el trabajo final integrador propuesto por el equipo docente.

CURSADO

Acceso al Aula Virtual las 24hs del día

Videoclases en vivo

Lecturas seleccionadas

Ejercicios y prácticas

Foros de intercambio

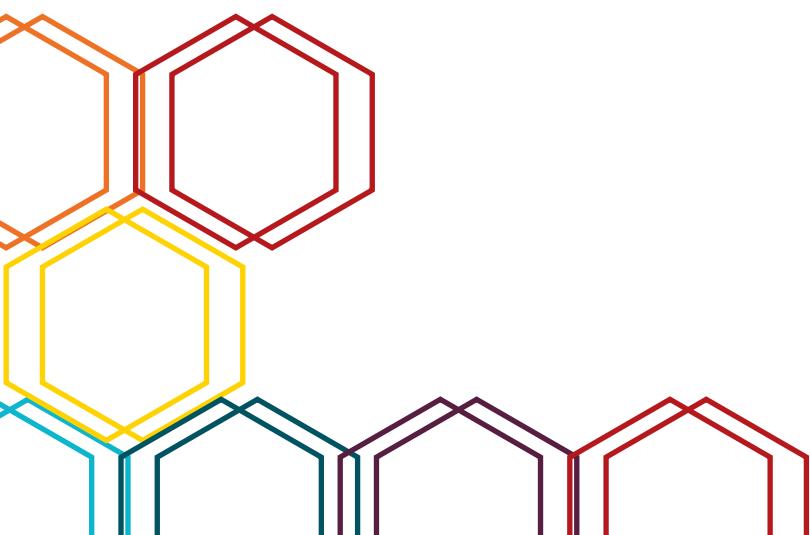


EQUIPO DOCENTE



GUILLERMO LERDA

- Posgrado en Gestión Financiera y Administración de Agronegocios
- Séñior en Dirección Económica Financiera de la PyMES
- Ingeniero electrónico - UTN Córdoba
- Experto PYME certificado por la Secretaría de Emprendedores y PYMES del Ministerio de Producción y Trabajo de la Nación.
- Docente en UNC, UTN y UCC.
- Capacitador de empresas: Coca cola Argentina, WINNEMAN S.A, Dulcor, entre otras.



MÓDULOS

Módulo 1: Implementación del Sistema, conceptos e instalación

- Presentación de la capacitación y sus Objetivos
- Sistema Informático. Instalación y utilización de sistemas de distribución y licencia Gratuita. Características dentro de la empresa agropecuaria.
- Conceptos sobre el registro de actividades económicas en la actividad agropecuaria. Eficacia y eficiencia en el manejo de registro de información. Opciones operativas de datos.

Módulo 2: Conceptos, Configuración y Estructura Operativa

- Conceptos sobre agro gestión económica y financiera. Conceptos para la Implementación del sistema de gestión.
- Tipos de Análisis económicos y financieros Instalación del sistema. Configuración inicial. Creación de los usuarios y definición de las empresas agropecuarias a controlar. La configuración de datos.
- Opciones de localización de la información. Configuración de las empresas agropecuarias.
- Definiciones Operativas y Armado de la estructura de Producción.
- Definición de Libros de registros. Periodos fiscales y operativos. Cuentas de Enlace. Opciones operativas del sistema. Procesos Enlazados. Gestión Documental. Monedas de referencia y tasas de Cambio.
- Definición de la estructura de actividades y Cuentas de control. Diseño y armado de un plan de cuentas. Definición de grupos dentro del sistema. Estructura estandarizada y carga del PGC.

Módulo 3: Gestión de compras

- Conceptos para la utilización del control contable en la gestión de producción agropecuaria. Fases y etapas para la organización de la información.
- Registración de movimientos. Carga de facturas de compras, gastos, ingresos de compromisos acreedores o deudas. Relación con los centros de costos, campañas o lotes. Compras de insumos. Manejo de previsiones financieras.
- Manejo de registros en el sistema. Modificación y anulación y copia de movimientos. Carga estandarizada de movimientos mensuales. Manejo de Listados de cuentas y movimientos. Consultas para los libros diarios de carga. Cuentas por mayor -IVA-.

Módulo 4: Gestión de ventas

- Ventas: Registración de Movimientos de ventas para operaciones de agricultura, ganadería, tambos y contratistas rurales. Relación con los centros de costos, campañas o lotes.
- Presentación de un caso real, con ciclo completo de venta y liquidación posterior de cereales.

Módulo 5: Gestión de Tesorería

- Gestión de Cobros y Pagos. Elementos de Cobros y pagos. Automatización de vencimientos y efectos a cobrar / pagar. Obtención de reportes de previsión financiera (Cobros y Pagos). Reportes de Planing de tesorería para la agro gestión.

Módulo 6: Gestión de costos con el sistema

- Principios generales de análisis. Como establecer un sistema de control de costos general y uno por sector/lote o campaña.
- Control de cuentas. Imputación de gastos de comercialización, financieros e impositivos. Determinación de los costos directos.

Módulo 7: Resultados y Auto valorización

- Concepto económico de margen bruto agrícola a través del sistema. Armado y Obtención de los componentes: Armado y obtención de los mismos.
- Determinación del Margen bruto. Obtención por campaña o lotes individuales. Conceptos de amortizaciones, planificación de las mismas.



SEGUINOS

en nuestras redes



Sec. de Extensión FCE-UNC



Secretaría de Extensión FCE UNC

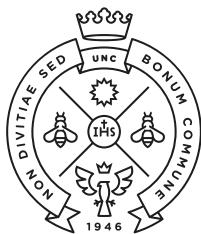


@extensionfceunc



@ExtensionFCEUNC

Por consultas e inscripciones podés comunicarte a:
cursos@eco.uncor.edu



FACULTAD
DE CIENCIAS
ECONÓMICAS



SE

Secretaría de
Extensión



Universidad
Nacional
de Córdoba